



PURENERGIE CONSULTING

**PROJEKTE GANZHEITLICH GEDACHT.
AUF ABSCHLUSS AUSGERICHTET.**

COMPANY PROFILE

Short | Projektmanagement Contracting



#01 PROJECT ADVORY | Vom qualifizierten Lead bis zum Vertragsabschluss.

DER VERTRIEB AKQUIRIERT. PUREENERGIE ÜBERNIMMT DAS PROJEKT BIS ZUM ABSCHLUSS.

Nach der Qualifizierung übernimmt PUREENERGIE das Management des Contracting-Projekts – bis der Vertrag unterschrieben ist.





BENEFIT. **VERSCHIEBUNG VON VERTRIEBSZEIT IN VERKAUFSZEIT**

01

➤ VERTRIEB GEWINNT ZEIT

28 %

nur der Arbeitszeit verbringen Sales-Reps laut Salesforce tatsächlich mit Verkaufen.

PUREENERGIE übernimmt nach der Qualifizierung die Projektarbeit. Der Vertrieb kann sich wieder stärker auf Akquise, Beziehung und neue Opportunities konzentrieren.

02

➤ ZIELEERREICHUNG

80 %

Zielerreichung bei Organisationen mit starker Entscheidungskultur – gegenüber 45 % bei schwacher Ausprägung.

Ein verantwortlicher Projektmanager bündelt Informationen, bereitet Entscheidungen vor und hält Fachbereiche, Kunde und Management auf einer Linie.

03

➤ HIT-RATE IM TEAM ERHÖHEN

15,3 %

relative Hit-Rate Verbesserung

Contracting-Know-how und Projektführung kommen früh zusammen: Kundenanforderung, Technik, Wirtschaftlichkeit und Vertrag werden als eine Einheit entwickelt.

BENEFIT: ➤ VERTRIEBSAKTIVE ZEIT | ➤ ZIELERREICHUNG | ➤ HITRATE

**LASSEN SIE UNS IHR PROJEKT
ZUM ABSCHLUSS BRINGEN.**

Robert Heinrich | PUREENERGIE Consulting

pureenergie.net | robert.heinrich@pureenergie.net

PURE ENERGIE. PURE IMPACT.