



PUREENERGIE CONSULTING

**PROJEKTE GANZHEITLICH GEDACHT.
AUF ABSCHLUSS AUSGERICHTET.**

- **mehr verkaufsaktive Zeit.**
- **mehr Abschlüsse.**
- **mehr Ergebnis.**



AGENDA

#01 | Wer ist PUREENERGIE

#02 | Benefit.

#03 | Portfolio | Short

#04 | Portfolio | Details

PURE ENERGIE. PURE IMPACT.

#01 Wer ist PUREENERGIE?





MISSION STATEMENT

„AUS VERTRIEBSZEIT WIRD VERKAUFSAKTIVE ZEIT.“

“AUS OPPORTUNITIES WERDEN ABSCHLÜSSE.”

“AUS ABSCHLÜSSEN WIRD ERGEBNIS.”

Wir übernehmen operative Projektverantwortung für Contracting-Projekte von Energiedienstleistern – vom qualifizierten Lead bis zur Vertragsunterschrift. So gewinnt der Vertrieb verkaufsaktive Zeit und aus Opportunities werden Abschlüsse und daraus **Ergebnis**.

01

LEADER

Wir übernehmen den Lead Ihres Contracting-Projekts bis zum Closing in die Ergebniswirksamkeit.

02

COACH

Wir stärken Abschlussfähigkeit in Ihrem Unternehmen.

03

EXPERT

Wir bringen langjährige Contracting-Expertise mit.



+13 JAHRE AN DER SCHNITTSTELLE VON CONTRACTING, ENERGIE, PROJEKT UND VERTRIEB.

01

VERTRIEB & KUNDE

seit 2013 operative Vertriebserfahrung im Energie- und Contractinggeschäft – Kunden entwickeln, komplexe Lösungen positionieren, Angebote verhandeln und Projekte bis zum Vertragsabschluss führen.

02

CONTRACTING PROJEKTMANAGEMENT

Komplexe Wärme- und Energieprojekte über viele Jahre gesteuert – Fachbereiche und Stakeholder zusammengebracht, Entscheidungen herbeigeführt und Wirtschaftlichkeit wie Umsetzung im Blick behalten.

03

QUARTIERE & GRÜNE WÄRME

Besonderer Schwerpunkt auf großen grünen Quartiersentwicklungen: Energie- und Wärmeversorgung von der frühen Konzeptphase über Machbarkeit und Vertragsgestaltung bis zur Realisierung.

04

FÜHRUNG & ORGANISATION

Aus Projekt- und Vertriebserfahrung wurde Führungsverantwortung: Teams entwickeln, Projektmanagementbereiche etablieren und Zusammenarbeit so gestalten, dass erfolgreich abgeschlossen werden.

**DARAUS ENTSTAND 2026
PUREENERGIE.**

+13 Jahre Erfahrung | +100 Projekte | langjähriger TOP 1 im Key Account | 100% Ergebnis.



AGENDA

#01 | Wer ist PUREENERGIE

#02 | Benefit.

#03 | Portfolio | Short

#04 | Portfolio | Details

PURE ENERGIE. PURE IMPACT.

#02 Benefit.



01

CONTRACTING PROJECT LEAD

Projektverluste und Schleifen reduzieren.

Governance, Rollen, Entscheidungen und Steuerung werden so gesetzt, dass Projekte nicht im Abstimmungsmodus hängen bleiben.

9,9 %

jedes Euros an CAPEX gehen durch lückenhafte Projektmanagement-Leistung verloren.

02

PROJECT COACHING

Hit-Rate im Team erhöhen.

Teams lernen, Projekte und Kundenopportunities strukturierter zu führen – wiederholbar, vertriebsnäher und abschlussfähiger.

+15,3 %

relative Hit-Rate-Verbesserung

03

CONTRACTING EXPERTISE

Teure Lernkurven vermeiden. Ergebnis verbessern.

Erfahrenes Contracting-Know-how hilft, Anforderungen, Wirtschaftlichkeit und Vertragslogik früh belastbar zusammenzuführen.

5,1 %

des Projekt-Budgets (CAPEX) gehen laut PMI allein durch mangelhaftes Requirement Management verloren.

47 %

der nicht erfolgreichen Projekte verfehlen den Abschluss unter anderem aufgrund unzureichenden Requirement Managements.

BENEFIT: ➤ RISIKO MITIGIEREN | ➤ PROJEKTVERLUSTE REDUZIEREN | ➤ ERGEBNIS STÄRKEN

BENEFIT. VON MEHR VERKAUFSZEIT ZU ERGEBNIS.

01

➤ VERTRIEB GEWINNT ZEIT

28 %

der Arbeitszeit verbringen Sales-Reps laut Salesforce tatsächlich mit Verkaufen.

PUREENERGIE übernimmt nach der Qualifizierung die Projektarbeit. Der Vertrieb kann sich wieder stärker auf Akquise, Beziehung und neue Opportunities konzentrieren.

02

➤ ERGEBNIS

80 %

Zielerreichung bei Organisationen mit starker Entscheidungskultur – gegenüber 45 % bei schwacher Ausprägung.

Ein verantwortlicher Projektmanager bündelt Informationen, bereitet Entscheidungen vor und hält Fachbereiche, Kunde und Management auf einer Linie und sichert so Ergebnis.

03

➤ HIT-RATE IM TEAM ERHÖHEN

15,3 %

relative Hit-Rate Verbesserung

Contracting-Know-how und Projektführung kommen früh zusammen: Kundenanforderung, Technik, Wirtschaftlichkeit und Vertrag werden als eine Einheit entwickelt.

BENEFIT: ➤ VERTRIEBSAKTIVE ZEIT | ➤ ERGEBNIS | ➤ HIT-RATE



AGENDA

#01 | Wer ist PUREENERGIE

#02 | Benefit.

#03 | Portfolio | Short

#04 | Portfolio | Details

PURE ENERGIE. PURE IMPACT.

#03 Portfolio | Short





PORTFOLIO

13 Jahre Contracting-Expertise bilden das Fundament von **PUREENERGIE**. Diese Expertise bildet die Basis von **CONTRACTING PROJECT LEAD** und **PROJECT COACHING** und steht zugleich als eigenständig beauftragbare Expertise zur Verfügung.

#01

„Uns fehlt Kapazität zur Führung unseres Contracting-Projektes.“

CONTRACTING PROJECT LEAD

PUREENERGIE übernimmt operative Verantwortung für Contracting-Projekte, steuert interne und externe Stakeholder, bringt Technik und Wirtschaftlichkeit zusammen, führt den Kundenprozess, treibt Angebot und Entscheidungen und begleitet die Vertragsverhandlung bis zum Closing hin zu **mehr Ergebnis**.

#02

„Unsere Leute sollen Projekte und Deals selbst besser führen.“

PROJECT COACHING

PUREENERGIE begleitet Contracting-Projekte und Opportunities – zusammen mit den Mitarbeitern des Kunden mit dem Ziel, Projekt-Kompetenz dauerhaft im Team zu verankern und die **HIT-Rate zu erhöhen**.

#03

„Wir können Projekt & Vertrieb. Uns fehlt punktuell Fachexpertise.“

CONTRACTING EXPERTISE

PUREENERGIE liefert gezielte Expertise zu Contracting | Wärme | Contracting-Vertrieb | Wirtschaftlichkeit | Vertragslogik | Vertragsabschluss | Transformation | Dekarbonisierung | KWP | Joint Ventures

DNA: CONTRACTING & DEKARB. | VERTRIEBSERFOLG | FÜHRUNG & ERGEBNIS | VERTRIEBS- & C-LEVEL-PERSPEKTIVE



AGENDA

#01 | Wer ist PUREENERGIE

#02 | Benefit.

#03 | Portfolio | Short

#04 | Portfolio | Details

PURE ENERGIE. PURE IMPACT.

#04 Portfolio | Details





#01 CONTRACTING PROJECT LEAD | Kompetenzen einzeln oder kombiniert:

01

PROJEKTMANAGEMENT

PUREENERGIE leitet Ihr Contracting-Projekt.

- # Steuerung interne & externe Stakeholder
- # Kundentermine vorbereiten, wahrnehmen und nachhalten
- # Termin-, Meilenstein- & Maßnahmensteuerung / Dokumentation
- # Entscheidungsvorbereitung und -moderation
- # Steuerung kritischer Arbeitspakete
- # Risiko-, Konflikt- & Eskalationsmanagement
- # Management-Reporting

02

PROJEKTSTRUKTUR

PUREENERGIE etabliert Struktur im Projekt.

- # Etablierung: Projektstruktur & Projektorganisation
- # Ziele, Scope
- # Rollen, Verantwortlichkeiten & Schnittstellen
- # Meilenstein- & Entscheidungsplanung
- # Stakeholder- & Gremienstruktur
- # Risiko- & Eskalationsmanagement
- # Aufbau belastbarer Governance

03

SALES & CLOSING

PUREENERGIE unterstützt Sales und Abschluss.

- # Kundentermine wahrnehmen / begleiten
- # wirtschaftlich-technische Koordination
- # Business Case & Kalkulationsprozess
- # Abstimmung kommerzieller Projektparameter
- # Begleitung WLV-/Vertragsstruktur für Quartiersentwicklungen und Joint Ventures
- # Unterstützung bei Großkundenverhandlungen
- # Closing-Roadmap & Abschluss
- # Übergabe in Realisierung / Betrieb



PROJEKTE BEHERRSCHBAR MACHEN

Komplexität strukturieren.
Risiken mitigieren.
Entscheidungen ermöglichen.



PROJEKTE AUF KURS HALTEN

Stakeholder koordinieren.
Risiken steuern.
Meilensteine erreichen.

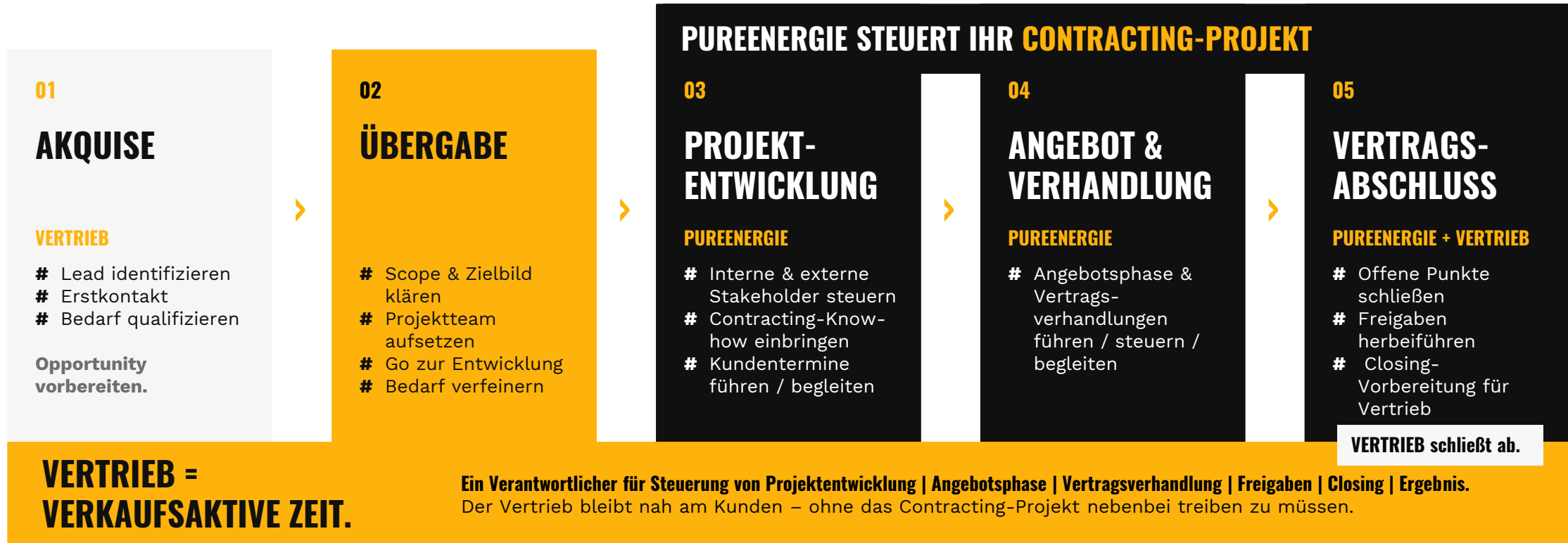


PROJEKTE ZUM ABSCHLUSS BRINGEN

Wirtschaftlichkeit sichern.
Abschluss erreichen.
Ergebnis sichern



#01 CONTRACTING PROJECT LEAD | Vom qualifizierten Lead bis zum Vertragsabschluss. DER VERTRIEB AKQUIRIERT. PUREENERGIE FÜHRT WEITER. SIE SCHLIESSEN AB.





#02 PROJECT COACHING | Kompetenzen einzeln oder kombiniert.

01

PROJEKTMANAGEMENT COACHING

Befähigung zur eigenständigen Projektsteuerung.

- # Rollen, Verantwortlichkeiten & Schnittstellen
- # Termin- und Meilensteinsteuering
- # Entscheidungs- & Eskalationsmanagement
- # Stakeholdersteuerung
- # Schnittstelle Vertrieb / Technik / Kunde
- # Projektkultur & Zusammenarbeit

02

DEAL COACHING

Coaching am realen Projekt.

- # Deal Review
- # Wirtschaftlichkeits- & Angebotslogik
- # Kundenargumentation & Kundenbedarf
- # Stakeholderstrategie
- # Verhandlungsstrategie
- # Deal Risks
- # Next Best Action
- # Go/No-Go-Entscheidung / Re-Design

03

PEOPLE COACHING

Menschen in Wirkmächtigkeit bringen.

- # Führung ohne direkte Weisungsbefugnis
- # Rollen & Verantwortungsverständnis
- # Kommunikation in komplexen Stakeholderstrukturen
- # Konflikte früh erkennen und bearbeiten
- # Schwierige Gespräche sicher führen
- # Entscheidungen vorbereiten und vertreten
- # Zusammenarbeit im Projektteam stärken
- # Reflexion konkreter Projektsituationen



STRUKTUR SCHAFFEN

Struktur schaffen lernen.
Verantwortung übernehmen.
Projekte sicher führen.



ABSCHLÜSSE REALISIEREN

Opportunities schärfen.
Entscheidungen vorbereiten.
Abschlusschancen erhöhen.



MENSCHEN STÄRKEN

Zielführend kommunizieren.
Konflikte managen.
Eigenständig entscheiden.



#03 CONTRACTING EXPERTISE | Kompetenzen einzeln oder kombiniert.

01

QUARTIERSENTWICKLUNG

Grüner Neubau / Bestand > 300 WE.

- # Grüne Energie- & Wärmeversorgung großer Quartiere
- # Versorgungskonzepte & Contracting-Modelle
- # Wirtschaftlichkeit & Business Case
- # Schnittstelle Vertrieb | Projektentwicklung | Technik
- # Vertriebs- Angebots- Vertrags- & Verhandlungslogik
- # Closing.

02

CONTRACTING IM JOINT VENTURE

Für Portfolios und große Quartiere.

- # Rollen-, Leistungs- & Verantwortungsmodell
- # Governance & Entscheidungsstrukturen
- # Gemeinsames Geschäfts- und Erlösmodell
- # Wirtschaftlichkeit & Risikoverteilung
- # Schnittstellen zwischen Partnern
- # Vertriebs- Angebots- Vertrags- & Verhandlungslogik
- # Closing.

03

DEKARBONISIERUNG

Transformation.

- # Transformation fossiler Wärmeversorgung
- # Wirtschaftlichkeit & Business Case evaluieren und abstimmen
- # Regulatorik & KWP in Projektlogik übersetzen
- # Transformationspfade mit Kunden entwickeln
- # Vom Zielbild zum tragfähigen Contracting-Projekt
- # Vertriebs- Angebots- Vertrags- & Verhandlungslogik



QUARTIERE ENTWICKELN

Komplexe Versorgung früh durchdenken.
Wirtschaftlichkeit belastbar machen.
Sicher zum Abschluss kommen.



GEMEINSAM MEHR ERREICHEN

Partnerinteressen zusammenbringen.
Rollen & Risiken sauber verteilen.
Gemeinsam tragfähige Deals schaffen.



TRANSFORMATION GESTALTEN

Transformationspfade konkretisieren.
Fehlentscheidungen früh vermeiden.
Investitionen entscheidungsfähig machen.

**LASSEN SIE UNS IHR PROJEKT
ZUM ABSCHLUSS BRINGEN.**

Robert Heinrich | PUREENERGIE Consulting

pureenergie.net | robert.heinrich@pureenergie.net

PURE ENERGIE. PURE IMPACT.