



PUREENERGIE CONSULTING

**PROJEKTE GANZHEITLICH GEDACHT.
AUF ABSCHLUSS AUSGERICHTET.**

SHORT | CONTRACTING PROJECT LEAD

- **mehr verkaufsaktive Zeit.**
- **mehr Abschlüsse.**
- **mehr Ergebnis.**

BENEFIT. VON MEHR VERKAUFSZEIT ZU ERGEBNIS.

01

➤ VERTRIEB GEWINNT ZEIT

28 %

der Arbeitszeit verbringen Sales-Reps laut Salesforce tatsächlich mit Verkaufen.

PUREENERGIE übernimmt nach der Qualifizierung die Projektarbeit. Der Vertrieb kann sich wieder stärker auf Akquise, Beziehung und neue Opportunities konzentrieren.

02

➤ ERGEBNIS

80 %

Zielerreichung bei Organisationen mit starker Entscheidungskultur – gegenüber 45 % bei schwacher Ausprägung.

Ein verantwortlicher Projektmanager bündelt Informationen, bereitet Entscheidungen vor und hält Fachbereiche, Kunde und Management auf einer Linie und sichert so Ergebnis.

03

➤ HIT-RATE IM TEAM ERHÖHEN

15,3 %

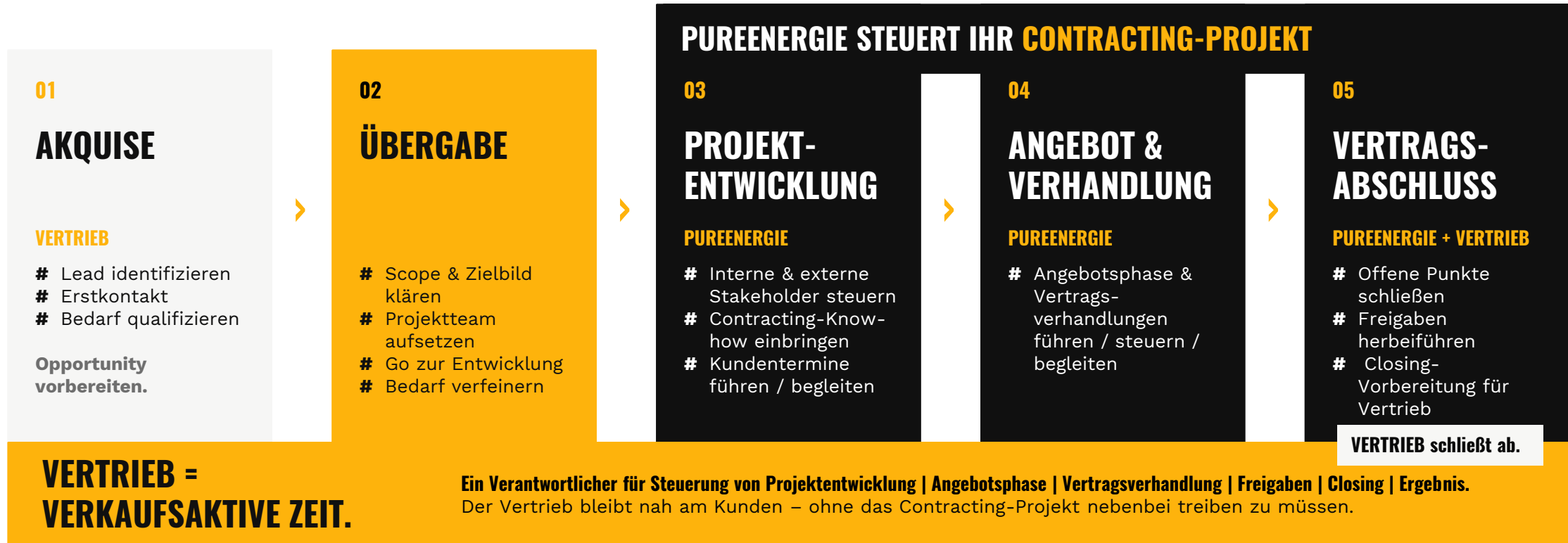
relative Hit-Rate Verbesserung

Contracting-Know-how und Projektführung kommen früh zusammen: Kundenanforderung, Technik, Wirtschaftlichkeit und Vertrag werden als eine Einheit entwickelt.

BENEFIT: ➤ VERTRIEBSAKTIVE ZEIT | ➤ ERGEBNIS | ➤ HIT-RATE



#01 CONTRACTING PROJECT LEAD | Vom qualifizierten Lead bis zum Vertragsabschluss. DER VERTRIEB AKQUIRIERT. PUREENERGIE FÜHRT WEITER. SIE SCHLIESSEN AB.



**LASSEN SIE UNS IHR PROJEKT
ZUM ABSCHLUSS BRINGEN.**

Robert Heinrich | PUREENERGIE Consulting

pureenergie.net | robert.heinrich@pureenergie.net

PURE ENERGIE. PURE IMPACT.